

Тренинг Эффективные продажи 23-24 июня 2012



Тюмень, Россия

ТРЕНИНГ

«ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ»

Эта программа для Вас, если Вы:

непосредственно общаетесь с клиентами и работаете менеджером по работе с клиентами, менеджером по привлечению клиентов, торговым представителем.

Цели тренинга:

получение знаний и навыков, необходимых для эффективного взаимодействия с клиентами, а именно:

- активная позиция продавца при взаимодействии с клиентами
- поиск клиентов по телефону – «холодные звонки»
- умение устанавливать контакт и завоевывать доверие в первые минуты общения с клиентом
- умение в процессе общения поддерживать эмоционально комфортную для собеседника атмосферу
- умение быстро выявлять потребности клиента
- ориентация в основных типах поведения собеседника
- навыки эффективного преодоления возражений
- умения управлять разговором.

В результате обучения Вы:

- приобретете большую уверенность при взаимодействии с клиентами
- повысите результативность работ
- сократите количество стрессов при работе с «трудными» клиентами
- повысите качество коммуникаций

Цена: **9 000 руб.**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: уместен

Болотова Наталья

8-9044-99-59-82

**ул. Комсомольская, д. 49, о.
416, 420**